



## Massey Ferguson lança a colheitadeira MF 9695 na Agrishow 2015

# O crescimento do campo no país

» A agricultura nacional vem mostrando um ótimo desempenho em 2015. Conforme o indicativo do IBGE, divulgado no final do mês de maio, o setor agrícola foi o único que apresentou crescimento no primeiro trimestre deste ano, com 4,7%. Esse fator impediu que o Produto Interno Bruto (PIB) do país caísse além do -0,2%.

É por isso que a Massey Ferguson, acreditando na constante evolução da agricultura brasileira, apresenta sempre novos lançamentos ao mercado do país. E as concessionárias da marca também vêm desenvolvendo seu trabalho, com muito afinco, para manter clientes satisfeitos e confiantes nos equipamentos que escolheram para o seu dia a dia. Tudo isso é feito com um objetivo: ajudar o produtor a explorar todo o potencial da terra, produzindo mais, melhor e em menor tempo.

No início de junho o governo federal anunciou o Plano Agrícola e Pecuário (Plano Safra) 2015/2016. E podemos ficar otimistas, pois o anúncio de R\$ 187,7 bilhões para financiamento da produção agropecuária nacional é 20% maior, se comparado ao valor liberado na safra anterior. O montante está dividido em R\$ 149,5 bilhões para custeio e comercialização e R\$ 38,2 bilhões para investimentos. Além disso, a boa notícia é para quem pretende comprar maquinário pelo Moderfrota/PSI Rural. Foram disponibilizados R\$ 10 bilhões para 2015/2016, 21% a mais do que o liberado para a safra 2014/2015, e os juros permanecem os mesmos.



Nas páginas deste informativo você confere o trabalho desenvolvido pelas concessionárias Massey Ferguson em todo o país. Para acompanhar a evolução de seus clientes, as empresas estão investindo em suas estruturas, no desenvolvimento profissional de seus funcionários e na aproximação com o cliente. Você também vai ler matérias sobre o Consórcio Nacional Massey Ferguson e as feiras Agrishow e Bahia Farm Show. Fica também aqui registrado o apoio que a Unimassey vem dando à participação de suas associadas no 25º Congresso Fenabreve, o segundo maior evento da distribuição automotiva no mundo. Por isso precisamos estar lá, com uma representação que mostre a força da rede Massey Ferguson.

Boa leitura!

**Carlos Eduardo Paulino da Silva,**  
diretor-presidente



O *Informativo Unimassey* é uma publicação da Associação Nacional dos Distribuidores Massey Ferguson | Unimassey | Rua Domingos Martins, 121 conj. 402 | 92010-170 – Canoas – RS | Fone: (51) 3472-9988  
www.unimassey.com.br | Envie comentários sobre as matérias publicadas, bem como sugestões de assuntos que você gostaria de ler no *Informativo Unimassey* para o e-mail: [unimassey@unimassey.com.br](mailto:unimassey@unimassey.com.br)

**Diretor-presidente** Carlos Eduardo Paulino da Silva **Diretor vice-presidente** Paulo Finger **Tratores** Marcelo Nogueira Ferreira, João Batista Figueiredo Ramos **Colheitadeiras** Rudney Doeler, Idenir Alves Dias **Pós-Venda** Roberto Brigagão Nasser, Heraldo César Gagliardi Boldrin **Consórcio e Financiamentos** Luiz Ubirajara Gomes da Silva, Rui Almeida **Implementos** César Luiz Coser, Pedro Henrique Rosa Severo Pinto **Novos Projetos** Roberval Sebastião da Silva, Delson Galatti **Desenv. da Rede** Guilherme Almeida da Fonte, Mariza Nogueira Ferreira Rizzo Esselin **Projeto, Redação e Editoração** Stampa Comunicação » [www.stampacom.com.br](http://www.stampacom.com.br) **Direção-Geral** Eliane Casassola **Gerente de Comunicação** Regina Guedes **Reportagem** Andressa Carmona e Bettina Schünke Güenter **Revisão** Regina Guedes **Editoração** Mel Brendler **Fotos de capa** Divulgação Massey Ferguson **Coordenação** Fernando Coimbra Fabbrin **Impressão** Solidus **Tiragem** 1.000 exemplares

# Consórcio Nacional Massey Ferguson

*Acompanhe os eventos realizados pelo consórcio em parceria com as concessionárias*



» Para o desenvolvimento da produção rural, aproveitando o que o campo tem a oferecer, é necessária a periódica renovação de máquinas agrícolas. Essa é a razão da existência do Consórcio Nacional Massey Ferguson (CNMF), que promove aos clientes da marca a aquisição programada de um produto, sem juros, transformando o preço final mais baixo do que outras formas de financiamento.

O CNMF oferece ao produtor o acesso a vantagens exclusivas como garantia de segurança no negócio pela fábrica, flexibilidade de pagamento com planos de até 120 meses, sem taxa de adesão, e ajuste de pagamentos de acordo com a produção (mensais, semestrais ou anuais).

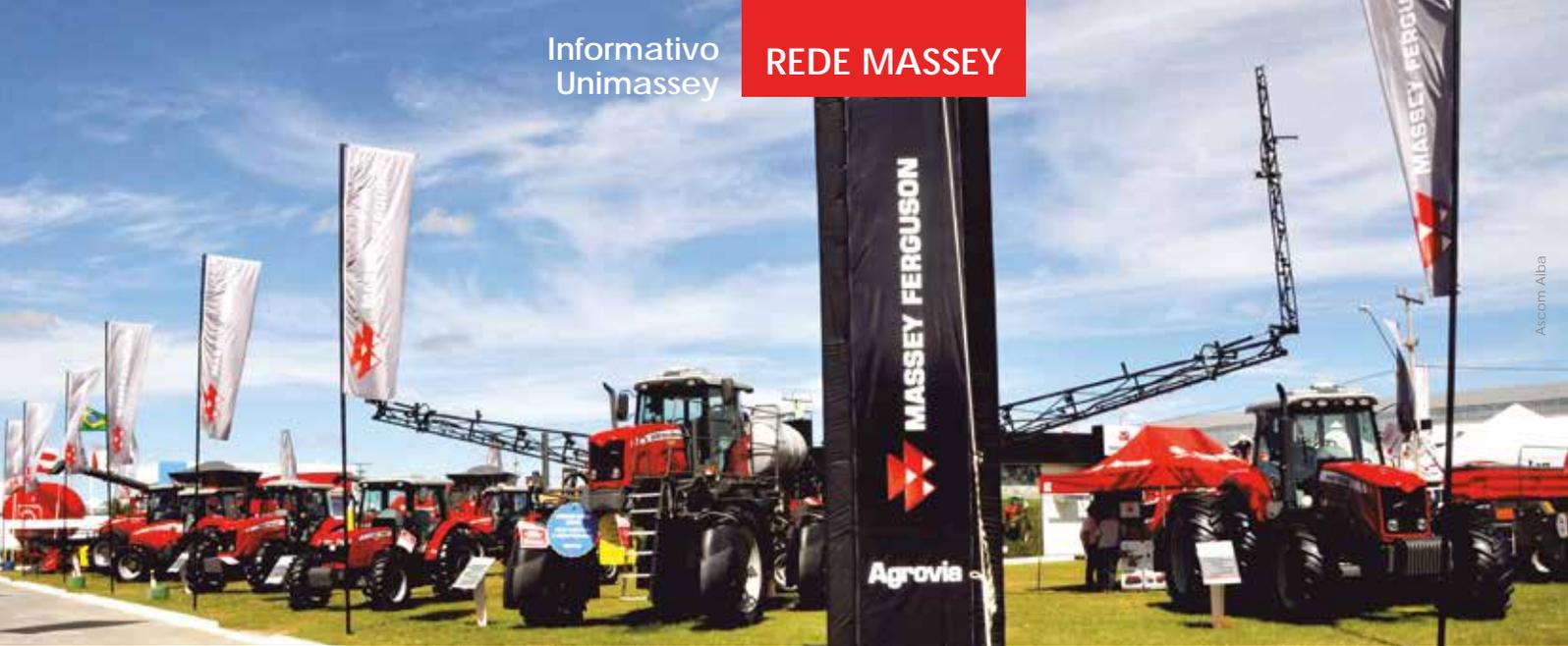
## ASSEMBLEIAS

Com o consórcio o produtor pode ser contemplado no sorteio ou ofertando lances. Periodicamente são realizadas assembleias festivas que promovem a entrega de 50, 100 e até 150 máquinas, gerando maior probabilidade de contemplação.

No mês de maio aconteceu a 3ª Mega Assembleia do grupo 354, na concessionária Somafertil, em Itaberaí (GO). Foram realizadas 50 contemplações, sendo uma por sorteio, 25 por lance livre, nove por lance de 30% e 15 por lance de 40%. A atração da noite ficou por conta da cantora Leandra Hellen.

E em junho foi a vez da Big Assembleia do grupo 356 na concessionária Guimarães, em Primavera do Leste (MT). O evento foi um sucesso e contemplou 150 cotas, divididas em uma por sorteio, 79 por lance livre, 25 por lance de 30% e 45 por lance de 40%. Para animar o evento ocorreu uma apresentação da dupla sertaneja César e Paulinho.

Uma nova Mega Assembleia está programada para o dia 2 de julho pelo grupo 358, que contemplará até 50 cotas. O evento será realizado em Três Pontas (MG), em parceria com a concessionária Mátria.



Ascom Alba

## Soluções da Massey Ferguson no Bahia Farm Show

*A concessionária Agrovia representou a marca na feira*

» Na 11ª edição do Bahia Farm Show, realizada entre os dias 2 e 6 de junho em Luís Eduardo Magalhães (BA), a Massey Ferguson esteve presente expondo sua linha completa de tratores, colheitadeiras, implementos e agricultura de precisão. No evento a marca foi representada pela concessionária Agrovia, que deu apoio aos produtores rurais na escolha de suas novas máquinas da Massey Ferguson.

O grande destaque da marca foi a linha de tratores MF 6700R Dyna-4, recém-lançada no mercado brasileiro e premiada com o Trator do Ano 2015. Na feira, a Agrovia expôs o modelo MF 6713R Dyna-4, projetado para oferecer potência certa e desempenho incomparável, resultado da combinação da



Ascom Alba

inédita transmissão inteligente Dynashift e dos reconhecidos motores da Massey Ferguson.

Os visitantes do Bahia Farm Show puderam conferir também o piloto automático Auto-Guide 3000, o sistema de telemetria AgCommand e o monitor de produtividade Fieldstar II.

Além das novidades tecnológicas para o campo, a feira disponibilizou aos visitantes seminários, palestras e mesas redondas direcionadas à agricultura empresarial e familiar, incluindo o Fórum Canal Rural, transmitido ao vivo em rede nacional. Mais de 63 mil pessoas passaram pelo evento, que somou R\$ 972,2 milhões em volume de negócios. Em 2016, o Bahia Farm Show, maior feira de tecnologia agrícola e negócios do Norte e Nordeste do Brasil, será realizado de 24 a 28 de maio.



Ascom Alba

# Concessionárias Massey Ferguson marcam presença na Agrishow

No evento, ocorreram os lançamentos da nova colheitadeira classe 6 e da família de tratores MF 6700R Dyna-4, além da apresentação da plantadeira MF 700 CFS



Omar A. Zilch e Fernando C. Fabbri receberam José Angelo Prates e Edilson Santi, da Buritis, na sala da Unimassey

Equipe do Consórcio Nacional Massey Ferguson

» Na Agrishow 2015, que aconteceu de 27 de abril a 1º de maio, em Ribeirão Preto (SP), a Massey Ferguson exibiu aos produtores seus novos equipamentos: a colheitadeira MF 9695 Trident, a linha de tratores MF 6700R Dyna-4 e a plantadeira MF 700 CFS.

A Unimassey esteve na feira e ofereceu suporte para os 41 concessionários presentes no evento, que ao longo dos cinco dias receberam clientes e apresentaram os produtos da marca.

A nova colheitadeira classe 6, a MF 9695 Trident, lançada na feira, tem características inovadoras e

similares às das colheitadeiras maiores – MF 9795 e MF 9895. A máquina surpreende pela velocidade, eficiência e qualidade de colheita dos grãos. Com a chegada do equipamento, a marca renova todo o seu portfólio de máquinas axiais e passa a oferecer mais eficiência e rentabilidade operacional para os mais diversos produtores rurais.

A marca também mostrou, como pré-lançamento no mercado agrícola, a nova plantadeira MF 700 CFS. Com caixa central de sementes, maior capacidade de adubo, maior autonomia de plantio, monitoramento de sementes e ampla gama de opcionais, o equipamento é destinado aos produtores rurais que buscam eficiência operacional e produtividade.



# Unimassey realiza *sua assembleia geral*

*Encontro teve a presença de 82% do quadro social da entidade*

» A Associação Nacional dos Distribuidores Massey Ferguson (Unimassey) reuniu suas associadas em assembleia geral extraordinária. O encontro aconteceu no dia 28 de maio na cidade de Sumaré (SP).

O evento contou com a presença de 82% do quadro social da entidade e serviu para alinhar, com as associadas, vários assuntos que vêm sendo tratados pela diretoria da associação na atual gestão. Uma parte do período foi disponibilizada para que a AGCO pudesse apresentar os seus projetos para o mercado local de médio e longo prazos. A multinacional foi representada por Robert B. Crain, vice-presidente sênior para as Américas, e por Bernhard L. Kiep, Orlando C. Silva, Júlio C. Escossi e



Robert B. Crain se apresentou às associadas



Bernhard Kiep durante explicação sobre a AGCO



Carlos Eduardo Paulino da Silva

Luis Eduardo Broda, entre outros. Robert aproveitou a oportunidade e apresentou-se para as associadas, pois assumiu o cargo no dia 1º de janeiro de 2015.

Na véspera da reunião, os participantes puderam confraternizar durante um descontraído coquetel servido no hotel onde se realizou o evento. O representativo contingente presente enche a Unimassey de orgulho, pois demonstra o quanto a rede Massey Ferguson é unida e forte.



# Lançamento da Massey Ferguson é eleito Trator do Ano Brasil 2015

*MF 6711R Dyna-4 se destacou perante  
31 modelos que disputavam o título*

» A Massey Ferguson comprovou seu pioneirismo e modernidade na fabricação de máquinas agrícolas ao receber o prêmio Trator do Ano Brasil 2015, com o modelo MF 6711R Dyna-4. A decisão, anunciada durante a Agrishow 2015, teve 25 mil votos do público e do júri técnico da premiação.

“Este prêmio é um reconhecimento do nosso trabalho, empenho e dedicação em oferecer sempre aos produtores rurais o que existe de melhor no mercado, com qualidade, tecnologia avançada, eficiência e rentabilidade operacional”, afirma Bernhard Kiep, vice-presidente de marketing, pós-venda, gestão de produtos e desenvolvimento de concessionárias AGCO para a América do Sul.



Bernhard Kiep recebe o prêmio Trator do Ano 2015

## MF 6711R Dyna-4

Lançado recentemente no Brasil e sucesso consagrado no mercado, o novo trator MF 6711R Dyna-4 possui a transmissão inédita e mais avançada da categoria. São 16x16 velocidades totalmente robotizadas, que eliminam a possibilidade de erro na troca de marchas e prolongam a vida útil dos componentes.

A cabine do MF 6711R é a maior e mais confortável da categoria. Todos os comandos estão dispostos de forma clara e organizada. A visibilidade também é um grande ponto a destacar, com o operador tendo a melhor visão graças ao design do seu capô. O sistema de levante de três pontos é de alta capacidade, o que mostra a robustez de todo o conjunto.



Equipe Massey Ferguson comemora o título de Trator do Ano 2015

# Fenabrave completa 50 anos de existência e prepara mais uma edição do seu congresso

» A Federação Nacional da Distribuição de Veículos Automotores (Fenabrave) completou 50 anos de existência no mês de março. Meio século se passou e a Fenabrave, durante esse período, foi firmando a sua posição e alta representatividade política e empresarial no setor automotivo, reforçando e atuando na distribuição de veículos em todo o país. Suas associadas respondem pela geração de mais de 410 mil empregos diretos e por 5,7% do PIB nacional.

## 25º Congresso & ExpoFenabrave

A data será comemorada durante o 25º Congresso & ExpoFenabrave. No evento, que ocorrerá entre os dias 15 e 16 de setembro, no pavilhão azul do Expo Center Norte, localizado em São Paulo, as associadas da Fenabrave estarão festejando os 50 anos de existência da entidade.

Segundo maior encontro de distribuição automotiva no mundo, a edição 2015 estima receber mais de cinco mil pessoas, tentando superar o sucesso atingido em 2014. "Neste ano, teremos um evento maior, com palestras importantes para o concessionário, além de abrigar a feira em um espaço de mais de 15 mil m<sup>2</sup>", comentou o presidente da Fenabrave, Alarico Assumpção Jr.

Com o tema "Faça a diferença. Inove para vencer", o congresso e a exposição de 2015 receberão um tratamento especial para que os parceiros, concessionários e expositores tirem proveito das boas práticas para aplicarem no dia a dia das suas empresas. O coordenador temático do evento, Valdner Papa, adiantou que a grade de palestras estará focada,



*Alarico Assumpção Jr, presidente da Fenabrave*

especialmente, em temas relacionados ao aumento da produtividade, dos volumes e dos resultados das concessionárias. "Teremos uma pauta de palestras atrativa para todos os segmentos, composta por palestrantes de renome nacional e internacional", comentou, acrescentando que temas como o mercado financeiro farão parte da grade de palestras.

Como incentivo para uma maior participação da rede no evento, a Unimassey disponibilizou uma inscrição do congresso para cada associada.

**Inscrições e informações pelo site:**  
[www.congresso-fenabrave.com.br](http://www.congresso-fenabrave.com.br)

## Feirão Magparaná encerra 3ª edição **com bons resultados**

*A ação oferece oportunidades especiais de compra de máquinas e implementos agrícolas*

Nos dias 23, 24 e 25 de abril aconteceu a 3ª edição do Feirão Magparaná. A ação ocorreu nas lojas de Ponta Grossa, Palmeira, Irati, São Mateus do Sul, Prudentópolis e Tibagi, todas localizadas no estado do Paraná. No feirão foram oferecidas condições especiais para compra de tratores, colheitadeiras, peças e serviços. Nos três dias de evento mais de 1.200 clientes foram até as lojas para conhecer as oportunidades especiais.



Um dos diferenciais deste ano foi a pré-aprovação de crédito que a Magparaná, junto com os bancos AGCO Finance e Bradesco, propiciou aos clientes com bom histórico de pagamento.

O diretor-geral da Magparaná, Gedor Vieira, afirmou que o feirão traz muitos benefícios à concessionária, pois impulsiona o mercado de máquinas e serviços agrícolas e desperta o interesse de novos clientes. A ação acontece sempre após o período de colheita, dando maior segurança para o produtor investir em equipamentos.



## Redemaq na 17ª edição **da Fenamilho**

*Estande da concessionária apresentou as novidades da Massey Ferguson*

A concessionária Redemaq esteve presente em mais uma edição da Feira Internacional do Milho (Fenamilho), que aconteceu entre os dias 1º e 10 de maio no Parque Internacional de Exposições Siegfried Ritter, em Santo Ângelo (RS). A feira é o principal evento cultural e de negócios da região e um dos principais do ramo agropecuário do Estado.

O estande da Redemaq apresentou as novidades e os lançamentos da Massey Ferguson, como a nova série de tratores composta pelos modelos MF 6711R, MF 6712R e MF 6713R, projetada para oferecer a potência certa e um exímio desempenho.

Também esteve exposta na feira a colheitadeira MF 9895, que possui soluções como limpeza e fluxo de ar, resultando em grãos com menos impurezas e danos mecânicos, mais opções de velocidade e autolimpeza do sistema de arrefecimento.



## Itaimbé Máquinas promove curso para equipes de pós-venda

*Capacitação visa aprimorar os serviços e atendimento de qualidade na concessionária*



Com o objetivo de capacitar seus funcionários e oferecer aos clientes as melhores soluções em máquinas agrícolas, as equipes de pós-venda e tecnologia agrícola da Itaimbé Máquinas realizaram, no mês de maio, um curso sobre pontas de pulverização. Todas as filiais enviaram representantes para participar do encontro, que ocorreu na matriz da concessionária, em Santa Maria (RS).

O curso de capacitação foi ministrado pelo engenheiro agrônomo Guilherme Resende, da HyproPentair. O treinamento teve conteúdos

teórico e prático, oportunidade em que os participantes puderam envolver-se na realização de calibrações de pulverização, na medição de pontas, análise de cobertura das pontas e na conferência dos dados coletados. “Todos os procedimentos foram feitos com água para garantir a segurança da equipe”, explicou Maurício Rosa, coordenador de tecnologia agrícola da concessionária Itaimbé. Ronaldo Machado, coordenador de marketing do produto pulverizador Massey Ferguson, também acompanhou o curso.



## Augustin e Redemaq visitam a sede da AGCO nos Estados Unidos

*Concessionárias viajaram a convite da multinacional e participaram de reuniões e de visita técnica*

A convite da AGCO, entre os dias 18 e 21 de maio, as concessionárias Augustin, de Não-Me-Toque (RS), e Redemaq Minas, de Patos de Minas (MG), participaram de um workshop referente ao projeto Fuse PSM. O encontro aconteceu na sede corporativa da multinacional, na cidade de Duluth, nos Estados Unidos, e contou com a presença de representantes de seis concessionárias da América do Sul e do Norte, previamente escolhidas pela concedente AGCO.

Nos dois primeiros dias, cada concessionária apresentou a estrutura de sua empresa. Houve troca de experiências sobre a venda de peças e serviços, os desafios dessa modalidade de negócio e as melhores formas de se prepararem para o futuro. A Redemaq Minas foi representada por Carlos Alberto Pippi e Nalvi Paulo Finger Kober e a Augustin, por Paulo Finger.



O grupo reuniu-se com a direção da AGCO, oportunidade em que se fizeram presente o CEO da multinacional, Martin Richenhagen, o vice-presidente sênior para as Américas, Robert B. Crain, e demais diretores, discutindo o apoio da AGCO ao projeto do Fuse Technologies.

Os visitantes também puderam conhecer a concessionária Wagner-Caterpillar, em Denver, e conferir sua estrutura organizacional e a experiência da empresa em vendas e monitoramento de serviços utilizando a tecnologia de precisão. "Foram de extrema valia esses dias de trabalho nos EUA, com troca de experiências e também uma oportunidade única de podermos nos reunir com a alta direção da AGCO", comentou Paulo Finger, sócio-diretor da Augustin.



## Equipe feminina de Vôlei Sama conquista vitória

*Time foi campeão no torneio Grêmio Fronteira de Araranguá*

Há três anos a concessionária Sama, de Araranguá (SC), patrocina uma equipe de vôlei que leva seu nome. Em abril a equipe foi campeã do torneio Grêmio Fronteira de Araranguá e ficou em 2º lugar no torneio da Prefeitura do Balneário Arroio do Silva (SC). A equipe é composta pelas jogadoras Alessandra Oliveira, Livia Moraes, Morgana Lummert, Franciele Ramos e Juliana Turatti. O time ganhou troféu pelo primeiro lugar e medalhas pela conquista da segunda colocação. O próximo campeonato está previsto para o fim do ano.



## Triama Norte realiza ações e investe em sua estrutura

### Semana de Negócios

A Semana de Negócios da Triama Norte aconteceu entre os dias 13 e 17 de abril, na sede da concessionária em Montes Claros (MG).

No encontro do dia 13 foi apresentada a Paulo Guedes, secretário de desenvolvimento e integração das regiões norte e nordeste de Minas Gerais, a necessidade de melhorar os incentivos de crédito destinados ao agricultor familiar e às empresas de médio porte do agronegócio da região.

O diretor da Triama Norte, Gilberto Gualter, fortaleceu a ideia de que é importante a união de todos. “Vamos alinhar os discursos para lutarmos por juros competitivos para a atividade agrícola, modernização da tecnologia no campo e eficiência nos programas de crédito”, afirmou.

### Projeto TOC e reinauguração da oficina

A Triama Norte, acreditando que melhores condições de trabalho ajudam a produzir melhores resultados, busca constantemente aprimorar sua estrutura e aperfeiçoar sua equipe. Pensando nisso, dispensou atenção especial a seus setores de peças e oficina.

A transformação começou com a implantação do projeto “TOC – Teoria das Restrições”, desenvolvido por uma empresa especializada e aplicado à equipe da concessionária. A ação promoveu uma transformação tanto na postura individual quanto na coletiva, além de um aumento de 30% no faturamento do setor.



As melhorias foram percebidas pela equipe de estoque, oficina, showroom Stihl e pós-vendas, com a opinião unânime de que o comportamento mudou para melhor, como comentou o líder do projeto Rodrigo Andrade: “Todos agora procuram ajudar uns aos outros para que as metas sejam alcançadas. Este é um esforço do grupo e não apenas individual”.

Para oferecer um serviço com mais qualidade, a concessionária reinaugurou, na última semana de maio, sua oficina. A ideia de uma oficina limpa e organizada foi implantada e agora reflete ainda mais o padrão dos serviços oferecidos. O espaço da Triama Norte serviu de palco para uma celebração de resultados e marcou o início de uma nova fase da equipe.

